



**Du interessierst dich für die Versicherungswirtschaft und ihre Entwicklungen in Zeiten der Digitalisierung?** Als stabiles und innovatives mittelständiges IT-Unternehmen, haben wir uns in der Versicherungsbranche zum Marktführer entwickelt. Wir leben eine einzigartige Unternehmenskultur, die von Werten wie Teamwork, Begeisterung und Wertschätzung geprägt ist. Zu unseren Kunden zählen neben zahlreichen Maklern und Agenten, auch unsere Eigentümer, die großen Versicherungsunternehmen. Es ist ein besonderes Talent, Menschen das Gefühl zu geben, in den besten Händen zu sein. Wenn du dieses Talent entfalten und in einem dynamischen Umfeld arbeiten willst, suchen wir dich als

## **Vertriebsmitarbeiter\*in (m/w/d), Versicherungssoftware Vollzeit (38,5 Std.), ab sofort**

### **Das wirst Du machen**

- Du trägst die Verantwortung für die Betreuung und Beratung unserer bestehenden Kunden
- Du bist für die Neukundengewinnung zuständig
- Du gestaltest Angebote bei Kundenverhandlungen
- Du entwickelst Produkt- und Servicebundles für unterschiedliche Kundengruppen
- Du nimmst an externen Tagungen teil und vertrittst unsere Firma dort aktiv
- Deine Aufgaben umfassen das Key Account und Lead Management
- Du beobachtest die Marktentwicklung und erstellst gegebenenfalls Aktionspläne

### **Das bringst du mit**

- Vertriebs-Gene mit mehrjährige Vertriebserfahrung im Versicherungs- und/oder IT-Umfeld
- Eine abgeschlossene Ausbildung (z. B. Matura, Lehre zum/r Versicherungskaufmann/-frau, BÖV-Ausbildung)
- Freude am persönlichen Kundenkontakt und hervorragende Kommunikationsfähigkeit
- Überzeugendes Auftreten und hohe Einsatzbereitschaft
- IT-Grundverständnis und gute MS Office Kenntnisse
- Reisebereitschaft, da auch Bundesländer im Westen zu betreuen sind – gerne sind auch Bewerber aus ganz Österreich willkommen

### **Das bieten wir dir**

- Einen spannenden und abwechslungsreichen Arbeitsalltag mit persönlichen Kontakten zu Versicherungsvermittlern
- Ein kollegiales Umfeld und familiäres Betriebsklima
- Ein unbefristetes Dienstverhältnis
- Ein eigenes Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung, günstige Garagenplätze
- Ein Bruttomindestgehalt ab € 40.922,- p.a. plus variablen Anteil
- Ein vielseitiges Angebot an Mitarbeitervergünstigungen und -aktionen

Wir ermutigen auch erfahrene Nutzer unserer Software CCA sich als Vertriebseinsteiger zu bewerben und den Schritt in den Vertrieb zu wagen.

Neugierig geworden?

Schicke deine Bewerbung im PDF-Format an [hr@tis-cca.com](mailto:hr@tis-cca.com).

