

Sie haben Interesse an der Versicherungswirtschaft und ihren Entwicklungen in Zeiten der Digitalisierung. Wir sind ein mittelständiges IT-Unternehmen, das sich in der Branche des Versicherungswesens zum Marktführer entwickelt hat. Zu unseren Kunden zählen neben zahlreichen Maklern und Vermittlern, auch unsere Eigentümer, die großen Versicherungsunternehmen (VUs). Es ist ein besonderes Talent, Menschen das Gefühl zu geben, in den besten Händen zu sein. Wir sind der Meinung, dass dieses Talent in jedem vorhanden ist. Wenn Sie also Interesse haben und uns unterstützen möchten, suchen wir Sie als

VertriebsmitarbeiterIn (m/w/d), Versicherungssoftware Vollzeit (38,5 Std.), ab sofort

Das werden Sie machen

- Sie tragen die Verantwortung für die Betreuung und Beratung unserer bestehenden Kunden
- Sie sind für die Neukundengewinnung in Ostösterreich zuständig
- Sie sind verantwortlich für die Angebotsgestaltung bei Kundenverhandlungen
- Sie entwickeln Produkt- und Servicebundles für unterschiedliche Kundengruppen
- Sie nehmen an externen Tagungen teil und vertreten unsere Firma dort aktiv
- Ihre Aufgaben umfassen das Key Account und Lead Management
- Sie beobachten die Marktentwicklung und erstellen gegebenenfalls Aktionspläne

Was wir bieten

- einen spannenden und abwechslungsreichen Arbeitsalltag mit persönlichen Kontakten zu Versicherungsmaklern in Ostösterreich
- ein kollegiales Umfeld und familiäres Betriebsklima – Unsere Mitarbeiter sind uns sehr wichtig!
- ein unbefristetes Dienstverhältnis
- ein eigenes Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung, günstige Garagenplätze
- ein Bruttomindestgehalt ab € 33.000, - p.a. plus variablen Anteil
- ein vielseitiges Angebot an Mitarbeitervergünstigungen und -aktionen

Was wir erwarten

- eine abgeschlossene Ausbildung (z.B. Matura, HTL, Lehre zum/r Versicherungskaufmann/-frau, BÖV Ausbildung)
- mehrjährige Vertriebserfahrung im Versicherungs- und/oder IT-Umfeld
- Freude am persönlichen Kundenkontakt und hervorragende Kommunikationsfähigkeit
- überzeugendes Auftreten und hohe Einsatzbereitschaft
- IT-Grundverständnis und gute MS Office Kenntnisse

Wir ermutigen auch erfahrene Nutzer unserer Software CCA sich zu bewerben und den Schritt in den Vertrieb zu wagen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Es erwartet Sie ein langjährig erfolgreiches Unternehmen, das sich die Beweglichkeit und die Atmosphäre eines Startups erhalten hat. Ihre aussagekräftige Bewerbung schicken Sie bitte per Mail an hr@tis-cca.com.

